

Sæt fokus på jeres online salg eller produktion

Med Nordic Leadership kan I få kortlagt jeres digitale muligheder og løsninger. Få konkret rådgivning og syn for sagen FØR I går ud og investerer digitalt.

Få del i Erhvervshusenes puljekroner i projektet SMV:Digital:

Få en voucher på **25.000 kr** til kortlægningen



Lars K. Larsen
ERP, Drifts- og Proceskonsulent

Få tryghed til at vælge det rette ERP-system

Er der mangler i det ERP-system I har, eller er I i tvivl om I kunne få et som passer bedre?

Med Nordic Leadership som din uvildige rådgiver, og puljekronerne i ryggen, kan I få hjælp til behovsafklaring og til at vælge det rette system og leverandør. Fjern frygten for at vælge det forkerte system, og bliv klædt på til trygt, at kunne håndtere alle led fra kravspecifikation til implementering.

eller

Digital salg- og markedsføringshjælp

Er jeres online salgskanaler blevet en nedprioriteret opgave, og har I svært ved at gennemskue, hvor I skal lægge jeres tid og penge?

Mange virksomheder kæmper med deres digitale salg og markedsføring. Det er blevet uoverskueligt og svært at følge med. For hvor får man egentlig mest for sine penge og hvad passer overhovedet til os og vores kunder?

Få kortlagt jeres muligheder og bliv styrket i, hvordan I bedst øger salget online inde for jeres budgetramme.



Malene Palmgren
Salgs- og Marketingstrateg

Hvad får du i et digitalt marketingprojekt for puljekronerne?

For **25.000 kr** får du dækket dine konsulentudgifter og får:

1. **Telefonisk interview** eller møde med klarlægning af behov og fremtidsplaner
2. **Hjælp til at søge puljekroner**
3. **En undervisningsdag** d. 14. november 2019, kl. 10.00 - 15.30 i København, om salg via online markedspladser, muligheder og udfordringer (obligatorisk dag som afholdes af Erhvervshusene, men hvor vi også deltager)
4. **Workshopdag** med Malene Palmgren, fra Nordic Leadership. På dagen arbejder vi med kortlægning af jeres online salg og marketing, kigger efter forbedringsmuligheder og ser på jeres udfordringer som virksomhed og branche.

Vi kommer også rundt om bl.a. kundetyper, mulige digitale løsninger og ikke mindst jeres konkurrenter. Tid og sted for workshoppen aftales nærmere.

5. **En kort præcis rapport**, udarbejdet på baggrund af workshopkens konklusioner, indeholdende:
 - Kort opsummering jeres muligheder og anbefalinger
 - Forslag til en eller flere leverandører til de opgaver og ting I ikke kan løse selv
 - Top 3 aktiviteter som I med fordel kan igangsætte efter projektets afslutningen
 - Afklaring på jeres digitale salgs- og marketingmuligheder i forhold til jeres budget og ambitionsniveau
 - Et skema med minikonkurrentanalyse
 - Et årshjul, hvor I kan se alle jeres nuværende og kommende online salgs- og marketingaktiviteter.

Tænk ikke over det for længe, puljekronerne går hurtigt!

Ansøgningsfrist 14. okt.

Er du interesseret i at høre mere, eller vil du blot i gang med samme?

For digitalt marketingforløb, kontakt:

Malene Palmgren
Tlf 3014 3001.
mp@nordicleadership.dk



Kom ERP tvivlen til livs! Hvad og hvem skal jeg vælge?

For **25.000 kr** får du dækket
dine konsulentudgifter og får:

1. **Telefonisk interview** eller møde med klarlægning af behov og fremtidsplaner.
2. **Hjælp til at søge puljekroner**
3. **Analysefasen**
Her gennemgår vi jeres værdikæde med ledelse og udvalgte medarbejdere. Vi drøfter hvor ERP kan optimere og effektivisere processerne samt forbedre kommunikationen med kunder, og leverandører.
4. **Kravsspecifikation og leverandørscreening**
På baggrund af analysefasen udarbejdes en ERP-kravsspecifikation, baseret på nuværende og fremtidige behov. Ud fra denne kortlægning vil vi sammen udvælge 2-3 relevante systemer der skal kontaktes og aftales præsenteringsmøder med. Alle leverandører modtager kravsspecifikation, så de kan forberede sig på netop jeres behov.

Præsenteringsmøder og tilbud

På præsenteringsmøderne fremvises systemernes muligheder og brugerflade, og vi matcher om systemet opfylder jeres behov. Herefter indhentes tilbud, de gennemgås med jer og sammen foretages konklusioner om, der skal indhentes yderligere tilbud eller om ét af de modtagne tilbud kan accepteres.

5. Hele forløbet samles i en **rapport til SMV-digital** og til jeres interne brug.

Tænk ikke over det
for længe, puljekronerne
går hurtigt!

Ansøgningsfrist 14. okt.

Er du interesseret i at høre mere, eller vil du blot i gang med samme?

For ERP-forløb, kontakt:

Lars K. Larsen
Tlf 2228 4668
lkl@nordicleadership.dk

